

K2 SPORTS



Über K2 Sports:

Die K2 Sports Europe GmbH ist die europäische Vertriebs-Tochtergesellschaft der K2 Sports LLC mit Hauptsitz in Seattle/ USA, einem der größten Anbieter von innovativ hochwertigen Sportartikeln weltweit.

Bist Du bereit für eine Karriere welche Deine sportliche Leidenschaft in Deine tägliche Arbeit integriert? Die Skitour zum Sonnenaufgang, die Langlaufrunde in der winterlichen Mittagssonne oder die Abkühlung im kristallklaren Naturbadesee, Dir stehen alle Möglichkeiten offen.

Umgeben von atemberaubender Natur und Berglandschaft, in kürzester Entfernung zur Weltstadt München, liegt der europäische Hauptsitz von K2 Sports in der Kleinstadt Penzberg, nahe der Autobahn A95.

K2 Sports ist ein sportlich ausgerichtetes, kreatives und offenes Arbeitsumfeld, in dem Du Deine Fähigkeiten voll in die Zusammenarbeit mit unserem jungen, dynamischen Team einbringen und ausleben kannst.

Über die Stelle:

Aktuell sind wir auf der Suche nach einem vielseitigen Talent für eine verantwortungsvolle Position in unserem Marketing-und Sales-Team als:

Sales & Marketing Coordinator (m/w/d) Backcountry Access (BCA)

Die Aufgabenschwerpunkte umfassen:

- Erstellung des Budgets inkl. aller Aufwendungen, Erlöse und Margen
- Verantwortung für Forecast und Orders
- Aufbau und Pflege der Vertriebsstruktur
- Schnittstelle zwischen Customer Service / Einkauf / Lager / Produktentwicklung
- Aufbau und Pflege des Netzwerkes von professionellen Snow-Safety-Organisationen
- Aktiver Vertrieb von BCA Produkten im professionellen Snow-Safety-Bereich
- Organisation und Durchführung von Produktschulungen
- Erstellung, Einhaltung und Zielerreichung des Marketingplans
- Koordination der Marketingmaßnahmen zwischen dem globalen Headquarter und den Europäischen Märkten
- Adaption der globalen GTM-Strategie für den Europäischen Markt
- Weiterentwicklung und Pflege des Athleten- und Meinungsbildner-Teams
- Repräsentative Vertretung der Marke BCA auf Messen, Events und Snow-Safety-Workshops

Folgende Fähigkeiten bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich (Sport-)Ökonomie mit Schwerpunkt Marketing und Sales oder einer vergleichbaren kaufmännischen Ausbildung
- Sehr gute Produktkenntnisse im Bereich Lawinensicherheitsausrüstung
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich alpine Sicherheit im Schnee
- Zusatzqualifikation im Bereich alpine Sicherheit im Schnee von Vorteil (Bergwacht, Fachübungsleiter AV, staatlicher Berg-/Skiführer o.ä.)

- Begeisterung für Wintersport mit Fokus auf die Bereiche Freeride und Touren
- Sicheren Umgang mit dem Software-Paket MS Office
- Fließendes Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein der Klasse B
- Gute Umgangsformen und vollen Einsatz als Teamplayer
- Gute Selbstorganisation und strukturiertes Handeln
- Flexibilität, Sportaffinität und Reisebereitschaft

Wir bieten Dir:

- Einen vielseitigen Arbeitsplatz in einem dynamischen Team und sportlich ausgerichtetem Unternehmen
- Die Möglichkeit Deine Fähigkeiten auszuleben und etwas zu bewegen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Vielseitige Sportmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis
- 28 Tage Urlaub
- Vergünstigte Einkaufskonditionen auf die Produkte aus unserem Markenportfolio
- Modernes Office in idealer Lage für Skifahrer und Outdoor-Enthusiasten mit Blick auf die Berge

Haben wir es geschafft Dein Interesse zu wecken?

Dann freuen wir uns sehr über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung (Bruttojahresgehalt) und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin. Der Umwelt zuliebe bevorzugt per Email an:

K2 Sports Europe GmbH, Frau Maria Jaksch, Seeshaupter Straße 62, D-82377 Penzberg, Tel. 0049/8856/8000-202, E-Mail: personalbuero@k2sports.de